

Fiche de Poste : Conseiller.e de Vente Confirmé.e en Prêt-à-Porter Homme

Entreprise : MCS - Centre Outlet L'Usine, Roubaix

Localisation: Roubaix, France
Type de contrat: CDI (35 heures)
Durée: Indéterminée
Début: À convenir

Description de l'entreprise

La boutique MCS est spécialisée dans le prêt-à-porter pour hommes et est située au sein du centre outlet L'Usine à Roubaix. Forte de ses 25 ans d'expérience, la boutique MCS est reconnue pour ses produits de qualité et son service clientèle exemplaire.

Nous sommes un groupe indépendant avec un réseau de boutiques à travers la France mettant en avant le style affirmé et l'ADN fort de la marque MCS.

MCS est la marque de mode Lifestyle originale incarnant l'Art-de-Vivre Ouest américain.

Née dans les années 70 comme Marlboro Country Store, puis rebaptisée Marlboro Leisure Wear en 1984, la marque a rencontré le succès international sous le nom Marlboro Classics en 1987 pour se réinventer à travers son acronyme MCS en 2009.

Elle propose une gamme complète de vêtements qui conjuguent style américain et design italien dans une qualité exceptionnelle, reconnue au fil du temps.

Missions principales

Le·la conseiller·ère de vente aura pour mission principale de contribuer à la gestion et au développement de la boutique, tout en assurant un service clientèle de haute qualité.

Responsabilités

- Vente et Service Clientèle**
 - Accueillir et conseiller les clients sur les produits de la boutique.
 - Réaliser des ventes additionnelles et fidéliser la clientèle.
 - Encaisser les paiements et gérer les retours et échanges.
- Gestion de la Réserve**
 - Assurer la réception et le rangement des marchandises.
 - Gérer les stocks, effectuer les réassorts et veiller à la disponibilité des produits en boutique.
 - Réaliser des inventaires réguliers pour une gestion optimale des stocks.
- Entretien de la Boutique**
 - Maintenir un espace de vente propre, rangé et attrayant.
 - Mettre en place des présentations visuelles attractives (merchandising).
 - Veiller à la bonne tenue de l'ensemble de la boutique, y compris les cabines d'essayage et la vitrine.
- Logique Économique et Pragmatisme**
 - Analyser les ventes et les performances des produits pour adapter les stratégies de vente.
 - Participer à la mise en place des opérations promotionnelles et des soldes.
 - Aider à la réalisation de rapports hebdomadaires sur les ventes et les stocks.

Profil recherché

- **Formation:** Préparation d'un BTS Commerce International, Management Commercial Opérationnel (MCO) ou équivalent.
- **Compétences:**
 - Sens du commerce et excellent relationnel client.
 - Organisation et rigueur dans la gestion des stocks et de la réserve.
 - Capacités d'analyse et de prise de décision pragmatique.
- **Qualités:** Dynamisme, proactivité, autonomie, et esprit d'équipe.

Rémunération (selon expérience et compétences)

Fixe: jusqu'à 1900€ brut/ mensuel

Prime: jusqu'à 200€ brut sur atteinte de l'objectif CA mensuel

Candidature

Envoyez votre CV et lettre de motivation à :

Contact: Lucas Gréhan

Email: grehanlucas@gmail.com

Téléphone: 06 58 88 63 72